VR Journal

März 2022

Die Zeitschrift für Mitglieder, Kunden und Geschäftsfreunde der Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost eG

Wir denken mit Ihnen Geldanlage neu

Im Gespräch mit dem Vorstandsvorsitzenden Direktor Josef Frauenlob

Seite 4

Unsere Debit- und Kreditkarten

Freiheit auf nur 0,0046 m² – jetzt beim Gewinnspiel mitmachen

Seiten 11-13

100 Jahre R+V Versicherung

Ein Fest für die Zukunft

Seiten 14-17

Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost eG

Meine Bank für's Leben

VR Service: 08651 6006-600
(Montag bis Freitag durchgehend von 8 bis 20 Uhr)
E-Mail: info@vrbank-obb-so.de | Internet: www.vrbank-obb-so.de

Navigieren wir gemeinsam Ihre Geldanlage in die Zukunft
Raus aus den 80ern

Freiheit auf nur 0,0046 m²
Unsere Debit- und Kreditkarten

Ein Fest für die Zukunft
100 Jahre R+V Versicherung

Raiffeisen Waren GmbH
Gemeinsam ein gutes Leben gestalten

Das **VR Journal** gibt es
auch als digitalen Newsletter:

www.vrbank-obb-so.de/vrjournal-digital

VR KlimaRegional

Bilder: © Union Investment, DZ BANK, R+V Versicherung und Volksbank Raiffeisenbank

Inhalt

Seite

3 Vorstands-Editorial
4 Das aktuelle Interview

5-10 **Raus aus den 80ern**
5 Aus Geld Zukunft machen
6 Die Deutschen und das Sparen
7 Inflation kostet Geld
8 Mit Ruhe und Gelassenheit anlegen
9 Gemeinsam Geldanlage neu denken
10 Die fünf Säulen des Finanzhauses

11-13 Unsere Debit- und Kreditkarten
14-17 100 Jahre R+V Versicherung
18-19 Raiffeisen Waren GmbH
20-21 Unsere Bürgerstiftungen
22-23 VR Intern
24 VR Kreuzworträtsel

Impressum

Herausgeber
Volksbank Raiffeisenbank
Oberbayern Südost eG
Münchner Allee 2
83435 Bad Reichenhall

VR Service: 08651 6006-600
Telefax: 08651 6006-610

E-Mail: info@vrbank-obb-so.de
Internet: www.vrbank-obb-so.de

Auflage | Erscheinen
55.000 Exemplare | März, Juli und November.

Redaktion
Maria Böttrich, Stephan Daburger, Josef Frauenlob, Markus Hirth, Katharina Moderegger, Günther Pallauf, Johann Praxenthaler, Richard Stangl und Christian Wengler.

Redaktionsschluss: 11. Februar 2022

Titelseite
© Union Investment

Konzeption und Satz
Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost eG

Druck
OrtmannTeam – CrossMedia • Druck

Rechtlicher Hinweis
Diese Broschüre wurde mit größter Sorgfalt entworfen und erstellt, dennoch übernimmt der Herausgeber keine Gewähr für die Aktualität, Richtigkeit und Vollständigkeit. Das Dokument kann aufgrund künftiger Entwicklungen überholt sein.

FSC www.fsc.org MIX Papier aus verantwortungsvollen Quellen FSC® C019725

Liebe Mitglieder und Geschäftsfreunde, liebe Kundinnen und Kunden,

bitte wundern Sie sich nicht – der Redaktionsschluss der aktuellen Ausgabe unseres VR Journals war bereits im Februar, bevor die Situation in der Ukraine eskaliert ist. Inzwischen sind vor allem die Kosten für fossile Energieträger förmlich explodiert. Spürbare Preissteigerungen für andere Bereiche unserer Lebensführung werden kurz- bis mittelfristig folgen. Vor diesem Hintergrund haben wir uns dazu entschieden, die vorbereiteten Inhalte zu publizieren, beinhalten die jüngsten Entwicklungen ja weitere Argumente, Geldanlage neu zu denken.

Fragen und Antworten zu den Auswirkungen des Krieges in der Ukraine auf Bankkunden in Deutschland haben wir für Sie in unserer Online-Kundeninformation unter www.vrbank-obb-so.de/ukraine zusammengefasst.

Nun geht es also wieder um, das Gespenst der Inflation. Gerade wir Deutschen haben dazu ja aufgrund historischer Erfahrungen eine nicht besonders belastbare Beziehung. Aber kein Grund zur Sorge, denn das wichtigste Mandat der EZB ist in Artikel 127 Abs. 1 (AEU-Vertrag) geregelt: „Das vorrangige Ziel des Europäischen Systems der Zentralbanken ist es, die Preisstabilität zu gewährleisten."

Jetzt stellt sich die Frage, warum es die EZB bisher unterlassen hat, in Anbetracht einer aktuellen Inflationsrate von über 5 Prozent (höchster Wert seit Beginn der Währungsunion), ihre ultraexpansive Geldpolitik zu beenden. Nun, weil diesmal ja alles anders ist, wenn man den Verantwortlichen der Europäischen Zentralbank glauben darf. Noch bis vor wenigen Wochen wurde das Adjektiv „temporär" ja gebetsmühlenartig wiederholt. Und es stimmt: Temporär bedeutet „vorübergehend", von beschränkter Dauer. Und was soll es sonst auch sein, haben doch alle Phasen einen Anfang und ein Ende. Alles nur eine Frage der Geduld.

Was uns die EZB aber glauben machen möchte ist, dass es sich nur um ein sehr kurzfristiges, auf die Dauer einiger Monate beschränktes Phänomen handelt. Ja, ja – die vielzitierten Basiseffekte.

Die Wahrheit ist: Der Begriff „temporär" kommt bei der EZB immer gern dann auf, wenn sich die wirtschaftliche Realität einfach nicht an politische Vorgaben halten will. Und wenn erst eine Lohn-Preis-Spirale in Gang kommt, so wie es jetzt schon in den USA zu beobachten ist, ist das Märchen von „temporär" schnell auserzählt. Zugegebenermaßen ist die Aufgabe der EZB nicht ganz einfach, steht die Unterstützung der Wirtschaftspolitik eines derart heterogenen Gebildes wie der EU aktuell zum Teil auch noch im Widerspruch zum Gebot der Geldwertstabilität.

Eine andere Frage lässt sich demgegenüber leicht beantworten: Je länger sich die EZB mit dem Ende ihrer lockeren Geldpolitik Zeit lässt, desto mehr Geduld wird das „temporäre" Phänomen Inflation in Anspruch nehmen. Gern beraten wir Sie, was aus unserer Sicht jetzt zu tun ist.

Bad Reichenhall, im Februar 2022
Der Vorstand

Albert Pastötter Josef Frauenlob Jürgen Hubel

Bild: © Volksbank Raiffeisenbank

Im Gespräch mit dem Vorstandsvorsitzenden Direktor Josef Frauenlob

Wir denken mit Ihnen Geldanlage neu

Die Deutschen haben in den letzten Jahren mehr gespart als je zuvor. Dadurch stieg das Geldvermögen hierzulande Ende 2021 auf rund 7,4 Billionen Euro. Ende 2019 standen hier noch 6,5 Billionen Euro zu Buche. Nach Angaben der Bundesbank lagerten Ende Juni 2021 mit rund 2,9 Billionen Euro knapp 40 Prozent des Geldvermögens der deutschen Haushalte in Bargeld und Sicht-, Termin- und Spareinlagen. Sparen wir noch zeitgemäß oder gilt es, Geldanlage neu zu denken? Darüber sprechen wir mit dem Vorstandsvorsitzenden Direktor Josef Frauenlob.

VR Journal: Betrachtet man den deutlichen Vermögenszuwachs, dann gibt es doch gar keinen Anlass, sich mit einer Veränderung des Sparens abseits traditioneller Sparformen zu befassen?

Josef Frauenlob: Das stimmt so leider nicht ganz. Dazu möchte ich zwei Aspekte nennen.

Erstens: Die Zuwächse der Geldvermögen sind nahezu ausschließlich dem Sparfleiß, nicht aber den Zinserträgen geschuldet. Etwa ein Drittel des gesamten Geldvermögens wird in Bargeld und Sichteinlagen gehalten. Allein hier haben Sparer zwischen 2017 und 2020 rund 79 Milliarden Euro an Kaufkraft verloren. Die Realverzinsung für 3-monatliche Spareinlagen ist im Dezember 2021 laut Bundesbankstatistik auf -4,95 Prozent gefallen. Würde sich dieser Wert verstetigen, verlieren Spareinlagen 2022 rund fünf Prozent ihres Wertes, gemessen an der Kaufkraft.

Zweitens: Die Vermögenszuwächse sind ungleich verteilt. Dabei darf man nicht isoliert Geldwerte betrachten. Erfolgreiche Kapitalanleger investieren klüger und nutzen verschiedene weitere Anlageklassen abseits traditioneller Geldwerte.

VR Journal: Warum ist die Quote der Sparer, die vergleichsweise ineffizient in Geldvermögen anlegen, Ihrer Meinung nach so hoch?

Josef Frauenlob: Das mag mit Gewohnheit, mit mangelndem Finanzwissen oder vereinzelt auch mit schlechten Erfahrungen zu tun haben. Aber viel bedeutender ist die Tatsache, dass Kaufkraftverluste über eine negative Realverzinsung schleichend passieren und wenig greifbar sind, während Kursschwankungen an den Börsen viel unmittelbarer wahrgenommen werden. Und dieser psychologische Effekt macht es manchem Anleger so schwer, das Richtige zu tun. Aber wir beobachten ein zunehmendes Interesse an chancenorientierten Anlageklassen.

VR Journal: Erwarten Sie, dass die EZB den Leitzins in Anbetracht der aktuellen Inflationsraten bald anhebt?

„Sparen sollte nicht mit einem Kaufkraftverlust bestraft, sondern mit einem realen Vermögensaufbau belohnt werden."

Josef Frauenlob: Die Inflation wird uns meiner Meinung nach länger begleiten. Ich glaube deshalb sehr wohl, dass den Verantwortlichen in der EZB die Erfordernis einer geldpolitischen Straffung bewusst ist. Angesichts der rekordhohen Verschuldung vieler Mitgliedsstaaten unserer europäischen Währungsgemeinschaft steht die EZB aber vor einem Dilemma. Folglich wird eine geldpolitische Kehrtwende zwar zunehmend wahrscheinlich, ganz sicher aber wenig radikal ausfallen.

Sparern, deren Geldanlage stark zinsabhängig ist, steht in Anbetracht dieser Situation ein realer Vermögensverlust bevor, der 2022 neue Dimensionen erreichen wird. Insoweit ist jetzt ein guter Zeitpunkt, sich mit klugen Strategien für die Geldanlage zu befassen. Denn Sparen sollte nicht mit einem Kaufkraftverlust bestraft, sondern mit einem realen Vermögensaufbau belohnt werden.

VR Journal: Vielen Dank für das Gespräch. ■

Im Gespräch mit Johann Praxenthaler
Vorstandsreferent

Bild: © Volksbank Raiffeisenbank

Aus Geld Zukunft machen

Navigieren wir gemeinsam Ihre Geldanlage ins Morgen

Walkman, VHS-Kassette, Schwarzwaldklinik und Vokuhilas – **heute total von gestern**. War damals der klobige graue PC das modernste Arbeitsgerät, sind es heute flache, extrem leistungsfähige Laptops. Und waren wir gestern mit einem faltbaren Stadtplan unterwegs, ist es heute unser Smartphone und eine Karten-App. Auch ein Telefon mit Wählscheibe ist schon längst Geschichte. Die **Welt entwickelt sich ständig weiter**.

Wie kommt es dann, dass ausgerechnet beim Geldanlegen viele **in der Vergangenheit stehen geblieben** sind? Zu viele Menschen setzen noch auf klassische Anlageprodukte oder horten es gar auf Girokonten. Und das, obwohl ihr Geld dort von Inflation und Null- oder Negativzins bedroht ist.

Höchste Zeit also, **Geldanlage neu zu denken**. Denn wir leben nicht mehr in den 80er Jahren, wir schreiben das Jahr 2022. Mit Investmentfonds holen Sie Ihre Geldanlage ins Heute. Und in die Zukunft. Und das auf Wunsch auch nachhaltig.

Erfahren Sie auf den folgenden Seiten

- warum wir so sparen, wie wir sparen,
- wie hart uns die Inflation trifft,
- warum sich Vermögensstrukturierung auszahlt und
- wie Sie aus Geld Zukunft machen.

Gemeinsam denken wir Geldanlage neu.

Mit unserer **Genossenschaftlichen Beratung** navigieren wir Ihre **Geldanlage in die Zukunft**. Wie das geht, zeigen wir Ihnen gern. »»

Hier geht's
Richtung Zukunft

Bild: © Union Investment

Die Deutschen und das Sparen

Gebrannte Kinder des 20. Jahrhunderts

Die Inflationsraten sind im vergangenen Jahr weltweit gestiegen. Im Dezember erreichte die **Teuerungsrate** im Euro-Raum mit 5,3 Prozent den **höchsten Wert seit 30 Jahren**, die US-Inflationsrate erklomm im Dezember mit 7,0 Prozent sogar ein 40-Jahreshoch. Diese Zahlen klingen erst einmal **dramatisch** und treiben so manchem Anleger Sorgenfalten auf die Stirn. Ein Blick in die Vergangenheit zeigt, warum gerade die Deutschen **Inflation als Bedrohung** empfinden.

Im vergangenen Jahrhundert erlebten deutsche Sparer zweimal eine **dramatische Geldentwertung**. Die Währungsreform von 1948 und vor allem die Hyperinflation des Jahres 1923 beeinflussen bis heute das Verhältnis der Deutschen zu ihrer Währung. Bedingt durch die Kosten des 1. Weltkriegs und die Reparationsverpflichtungen im Rahmen der Versailler Verträge war das Deutsche Reich bereits zu Beginn der 20er Jahre hoffnungslos überschuldet. Der Generalstreik, der von der deutschen Regierung in Zusammenhang mit der Besetzung des Ruhrgebietes 1923 ausgerufen wurde, brachte dann das Fass zum Überlaufen. Die Lohnzahlung für die Streikenden wurde vom Staat übernommen und über die Notenpresse finanziert. Die **Inflation explodierte** förmlich. Wenn man ein Ei mit Geld bezahlen wollte, kostete es während der **Hyperinflation** bis zu 320 Milliarden Mark.

5,6 %
01.1992

Weil das Papiergeld keinen Wert mehr hatte, wichen die Deutschen auf den Tauschhandel mit Naturalien aus. Im Berliner Schlosspark-Theater kostete die billigste Theaterkarte 1923 zwei Eier, die teuerste Karte ein Pfund Butter.

Die **Sparer** wurden mehr oder weniger **über Nacht enteignet**. Inflation wurde zum deutschen Trauma. Wer sein **Geld in Aktien, Gold oder Immobilien** angelegt hatte, überstand die Misere **weitestgehend unbeschadet**. Saniert waren dagegen die Schuldner, insbesondere der Staat. Die **gesamten Kriegsschulden** von 154 Milliarden Mark beliefen sich am Ende der Hyperinflation, als die neue Währung eingeführt wurde, auf **gerade einmal 15,4 Pfennige**.

Auf diesen Brief aus Deutschland musste der Absender 1921 wegen der Inflation viele Briefmarken kleben. Auf den meisten Briefmarken steht ein Wert von 20 Milliarden Mark, insgesamt kostete der Versand des Briefes nach London etwa 1,1 Billionen Mark.

Im Vergleich zu dieser dramatischen Entwicklung erscheinen die aktuellen Zahlen vergleichsweise unbedeutend. Es darf dabei aber nicht übersehen werden, dass bereits **niedrige Inflationsraten erhebliche Auswirkungen** auf das Vermögen der Anleger haben – wenn sie dauerhaft sind. Die Währungshüter der Notenbanken in der westlichen Welt verfolgen diese Entwicklung daher sehr aufmerksam. Die Bank of England hat bereits reagiert und Leitzinserhöhungen beschlossen. Im selben Fahrwasser bewegt sich die US-Notenbank FED, von der bald ein Zinsschritt erwartet wird. Auch die **EZB** wird wohl in naher Zukunft von ihrem aktuellen Kurs abrücken und eine **Änderung ihrer Geldpolitik** einleiten.

Für die Sparer bedeutet das aber **nicht automatisch**, dass sie in naher Zukunft bereits wieder **Zinsen erhalten**, die die **Inflationsraten kompensieren** und den realen Erhalt des angelegten Kapitals ermöglichen. Rentable **Anlagealternativen** zum Zins bleiben nach wie vor das Gebot der Stunde für den Investor. »»

0,1 % | 01.1999

Bilder Seite 6: © Scherl/Süddeutsche Zeitung Photo | Abbildung Seite 7: Union Investment

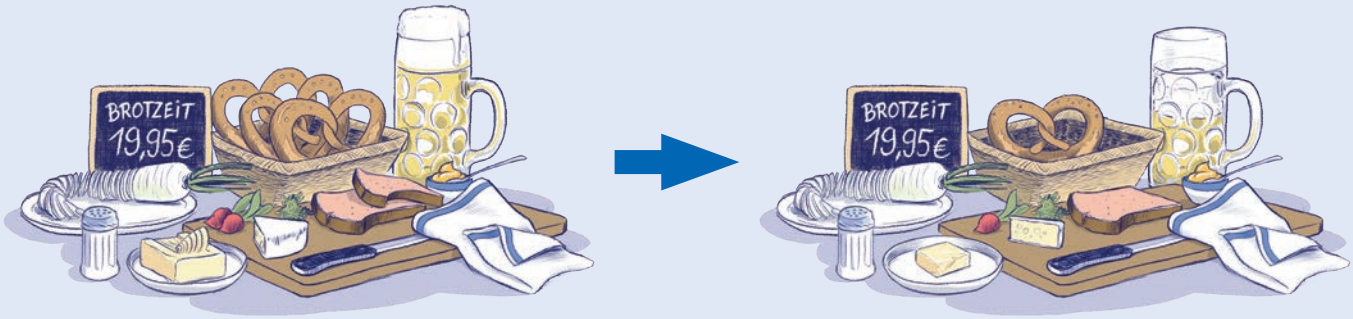
Inflation kostet Geld

Es ist Zeit, umzudenken

In den 80er und 90er Jahren war Geldanlage eine **vergleichsweise einfache Sache.** Bei Spareinlagen oder Termingeldern wurden attraktive Zinsen erwirtschaftet. Das war auch ohne intensive Beschäftigung mit dem Thema Geld möglich. Doch die **Welt hat sich verändert**. Seit Jahren befinden sich die **Zinsen unterhalb der Inflationsrate**. Das führt dazu, dass Sparer, die ihr Anlageverhalten nicht angepasst haben, kontinuierlich **reale Vermögensverluste** hinnehmen müssen.

Vermögensverlust einmal anders dargestellt

Fürs gleiche Geld weniger auf dem Teller.

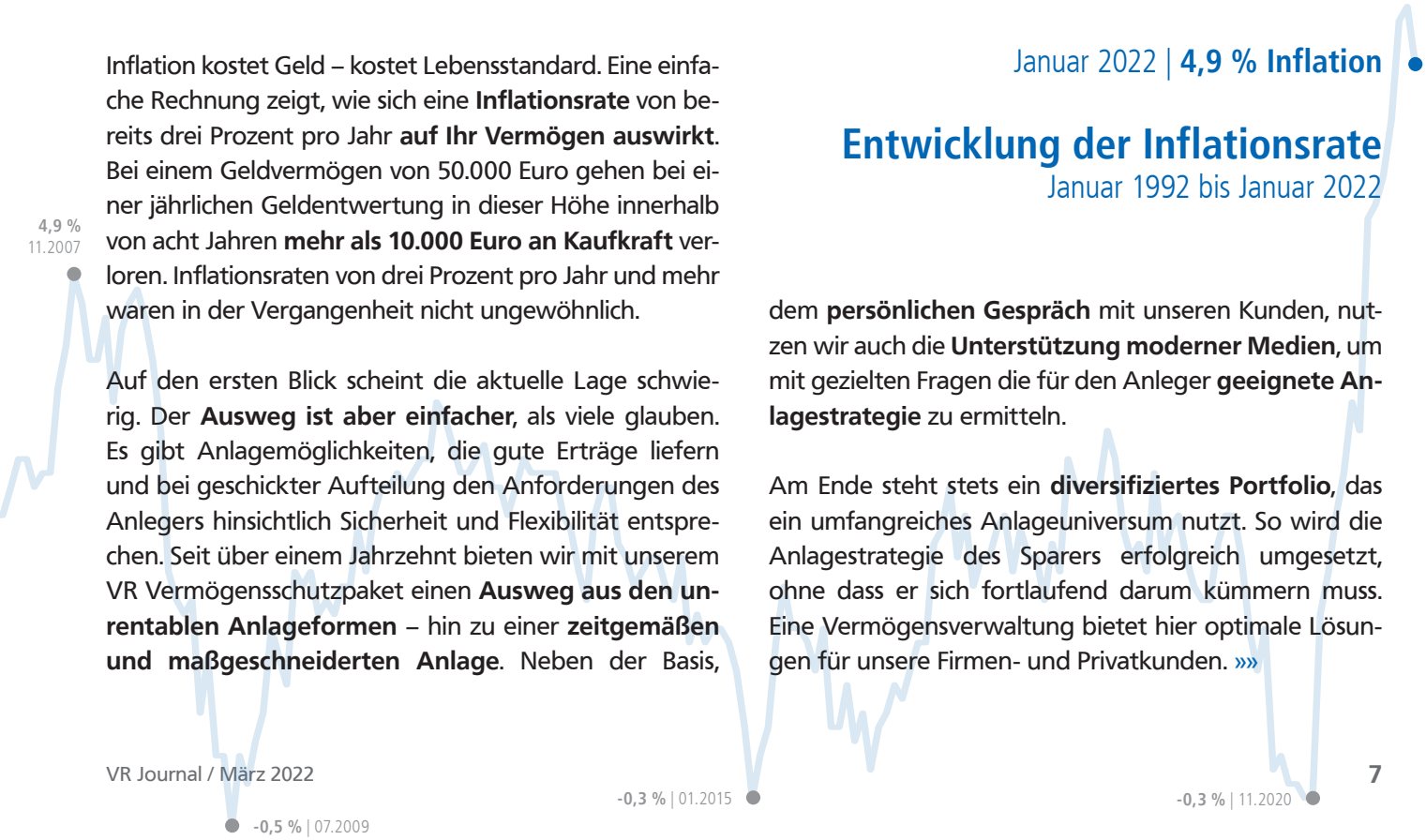


Durch Inflation verliert ein Vermögen im Laufe der Zeit an Kaufkraft – mit negativen Folgen für den Lebensstandard. Der reine Zahlenwert täuscht oft über die Verlustgefahr hinweg. Schauen Sie einmal genau. An sechs Stellen gibt´s fürs gleiche Geld weniger. Alle gefunden?

Inflation kostet Geld – kostet Lebensstandard. Eine einfache Rechnung zeigt, wie sich eine **Inflationsrate** von bereits drei Prozent pro Jahr **auf Ihr Vermögen auswirkt**. Bei einem Geldvermögen von 50.000 Euro gehen bei einer jährlichen Geldentwertung in dieser Höhe innerhalb von acht Jahren **mehr als 10.000 Euro an Kaufkraft** verloren. Inflationsraten von drei Prozent pro Jahr und mehr waren in der Vergangenheit nicht ungewöhnlich.

Auf den ersten Blick scheint die aktuelle Lage schwierig. Der **Ausweg ist aber einfacher,** als viele glauben. Es gibt Anlagemöglichkeiten, die gute Erträge liefern und bei geschickter Aufteilung den Anforderungen des Anlegers hinsichtlich Sicherheit und Flexibilität entsprechen. Seit über einem Jahrzehnt bieten wir mit unserem VR Vermögensschutzpaket einen **Ausweg aus den unrentablen Anlageformen** – hin zu einer **zeitgemäßen und maßgeschneiderten Anlage**. Neben der Basis, dem **persönlichen Gespräch** mit unseren Kunden, nutzen wir auch die **Unterstützung moderner Medien,** um mit gezielten Fragen die für den Anleger **geeignete Anlagestrategie** zu ermitteln.

Am Ende steht stets ein **diversifiziertes Portfolio**, das ein umfangreiches Anlageuniversum nutzt. So wird die Anlagestrategie des Sparers erfolgreich umgesetzt, ohne dass er sich fortlaufend darum kümmern muss. Eine Vermögensverwaltung bietet hier optimale Lösungen für unsere Firmen- und Privatkunden. »»



Mit Ruhe und Gelassenheit anlegen

Vermögensverwaltungen machen es möglich

MeinInvest

MeinInvest öffnet Ihnen den Online-Zugang zum Kapitalmarkt mit attraktiven Renditechancen in nur wenigen Schritten. Dabei investieren Sie Ihr Geld in eine Fondsvermögensverwaltung, bestehend aus aktiv gemanagten Fonds von Union Investment, ausgewählten passiv gemanagten Fonds wie ETFs oder aktiv gemanagten Fonds anderer Kapitalverwaltungsgesellschaften. Ihr Fonds-Portfolio wird im Rahmen der Vermögensverwaltung laufend überwacht und von den Experten bedarfsgerecht optimiert. Sie müssen nichts tun, haben aber online jederzeit alles selbst im Griff.

Mehr Informationen unter www.vrbank-obb-so.de/meininvest.

VermögenPlus

VermögenPlus ist gemacht für Menschen, die Werte schätzen, Qualität suchen, in die Zukunft schauen und gerne Freiräume genießen. Mit VermögenPlus legen Sie Ihr Geld in aktiv gemanagte Investmentfonds und ETFs an. Die Fondsvermögensverwaltung bietet Ihnen eine sorgfältig ausgewogene Mischung aus verschiedenen Wertpapieren – aktiv gesteuert von den Experten unseres Verbundpartners Union Investment, der Fondsgesellschaft der genossenschaftlichen FinanzGruppe.

Mehr Informationen unter www.vrbank-obb-so.de/vermoegenplus.

FirmenkundenInvest

Diese spezielle Vermögensverwaltung ist gedacht für die Veranlagung von Betriebsvermögen. Damit bieten wir unseren Firmenkunden eine professionelle Liquiditätsstrukturierung, die ganzheitlich durch das Fondsmanagement der Union Investment betreut wird. Für unsere Firmenkunden also eine einfache und komfortable Lösung. Die Risikostreuung erfolgt durch Investition in viele verschiedene Wertpapiere. Das Angebot FirmenkundenInvest ist steuerlich attraktiv und hilft so, Negativzinsen und realen Kaufkraftverlust zu vermeiden.

Mehr Informationen unter www.vrbank-obb-so.de/firmenkundeninvest

Bilder: © Union Investment

Gemeinsam denken wir Geldanlage neu

Ihre Spezialisten aus dem Team Vermögensmanagement

Aus Geld Zukunft machen – das Team Vermögensmanagement begleitet Sie auf diesem Weg (v. l.):
Markus Fundeis, Florian Hammel, Armin Balzer und Hans-Peter Hoffmann.

Das **Umfeld für Anleger** hat sich in den letzten Jahren **stark verändert**. Die internationalen Kapitalmärkte sind viel stärker miteinander verflochten als früher. Sie sind schnelllebiger und **Trends ändern sich häufiger**. Auf viele Aussagen von gestern kann man sich bereits heute nicht mehr verlassen. Historisch niedrige Zinsen und steigende Inflationsraten stellen Anleger vor bisher nicht gekannte Herausforderungen. Aber ist es wirklich so schwer, sein **hart erarbeitetes Vermögen** vernünftig anzulegen? Gibt es auch in der heutigen Zeit noch Anlageformen, die gute Ertragschancen bieten und Sie als Anleger dennoch beruhigt schlafen lassen?

Eines ist sicher: So verschieden Anleger und ihre Anforderungen sind, so **individuell** ist auch die Antwort auf die Frage nach der **passenden Anlagelösung**. Welche Anlageformen gerade die besten Erfolgsaussichten versprechen, ändert sich häufig. Ihr Vermögen muss also Ihren **persönlichen Bedürfnissen entsprechend** gut strukturiert und vor allem breit angelegt werden, damit flexibel auf unterschiedliche Marktsituationen reagiert werden kann. Im Rahmen einer fundierten Genossenschaftlichen Beratung mit einer **umfassenden Analyse Ihrer persönlichen Situation** geht Ihr persönlicher Berater gezielt auf Ihre Wünsche ein. Daraus entsteht Ihre persönliche Anlagestrategie, die in regelmäßig stattfindenden Strategiegesprächen ggf. nachjustiert wird. Fragen Sie Ihren Berater. Hierbei unterstützen die Spezialisten des **Teams Vermögensmanagement** unsere Beraterinnen und Berater bei Bedarf und stellen gemeinsam Lösungen für eine **rentable Geldanlage** vor. »»

Schwerpunkte unserer Vermögensmanager

- ✓ Co-Beratung gemeinsam mit Ihrem persönlichen Ansprechpartner vor Ort
- ✓ Analyse, Strukturierung und Optimierung der tragendenden Säulen Ihres Vermögens
- ✓ Lösungen für rentable und zeitgemäße Geldanlage aufzeigen
- ✓ Unterstützung und Begleitung unserer Berater

Bild: © Volksbank Raiffeisenbank

Die fünf Säulen des Finanzhauses

In nur drei Schritten zu Ihrer Vermögensarchitektur

Im Rahmen des **VR Vermögensschutzpaketes** verfolgt unser Haus schon seit vielen Jahren den Ansatz, durch die **Verteilung von Vermögen auf mehrere Anlageklassen** langfristig die Rendite zu erhöhen und Risiken zu minimieren. Vermögensberatung ist kein einmaliger Vorgang, sondern ein **fortlaufender Prozess**.

1. Die Analyse

Im ersten Schritt wird Ihr gesamtes Finanzhaus analysiert. Dabei werden die **tragenden Säulen einer strukturierten Vermögensstreuung** genau durchleuchtet: Liquidität, Geldwerte, Sachwerte, Substanzwerte und alternative Anlagen.

2. Die Strukturierung

Auf Basis der aktuellen Verteilung Ihrer Vermögenswerte auf die einzelnen Säulen Ihres Finanzhauses sowie Ihrer **Chancen- und Risikoorientierung** wird im nächsten Schritt **Ihre Zielstruktur** erarbeitet.

3. Die Optimierung

Eine Strukturierung Ihres Vermögens geht einher mit der Betrachtung steuerlicher Gestaltungsmöglichkeiten und der **Optimierung Ihrer Anlagen** unter Berücksichtigung staatlich geförderter Vermögensanlagen. Eine **bedarfsgerechte Absicherung** sorgt für ein stabiles Fundament Ihres Finanzhauses.

Lassen Sie sich genossenschaftlich beraten. Und navigieren Sie **gemeinsam mit uns** Ihre Geldanlage in die Zukunft. Sprechen Sie uns an. ■

Christian Wengler
Bereichsleiter Zentraler Vertrieb

Richard Stangl
Filialleiter

Bild: © SkyLine (AdobeStock)

Flexibel, sicher, mobil und mit zahlreichen Mehrwerten

Freiheit auf nur 0,0046 m²

Das Wichtigste zuerst: Kreditkarten erfüllen **mehrere Funktionen**. Sie dienen als **bargeldloses, weltweites Zahlungsmittel**, können zum **Abheben von Bargeld** an Automaten und für **Einkäufe im Internet** verwendet werden. Es gibt **unterschiedliche Arten** von Kreditkarten. Bei einigen verfügt der Karteninhaber tatsächlich über einen Kreditrahmen, der vorher festgelegt ist. Mit der Kreditkarte getätigte Zahlungen werden dann meist einmal pro Monat gesammelt vom Girokonto abgerechnet. Bei Prepaid-Karten müssen Nutzer zuerst Guthaben auf die Karte laden, bevor die Karte für Zahlungen verwendet werden kann. Eine dritte Möglichkeit ist die Kreditkarte, bei der jeder Umsatz direkt vom Konto eingezogen wird.

Alle Kreditkarten der Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost können **kontaktlos** verwendet und auch **auf dem Smartphone gespeichert** werden. Mit der Kontaktlos-Funktion kann die Karte ganz einfach an das Kartenterminal gehalten werden und schon ist die Zahlung freigegeben. Keine Angst – eine Zahlung kann nicht durch Zufall ausgelöst werden, beispielsweise im Vorbeigehen. Für die Zahlung muss die Karte sehr nah an das Terminal gehalten werden. Bei höheren Beträgen ist zusätzlich die Eingabe der PIN erforderlich.

Noch einfacher und schneller – **mobil bezahlen**. Hierfür einfach die Kreditkarte auf das Smartphone oder die Smartwatch laden und schon wird ein **Geldbeutel überflüssig**. Zahlungen können freigegeben werden, indem das Smartphone oder die Smartwatch an das Terminal gehalten wird. Die Daten werden verschlüsselt übertragen. Maximale Sicherheit ist also garantiert. Probieren Sie es aus und überzeugen Sie sich selbst. Wer es einmal probiert hat, wird nicht mehr anders bezahlen wollen.

Überblick über alle Ausgaben

Für jede Kreditkarte gibt es im Hintergrund ein Konto, auf dem alle Umsätze zusammenlaufen. Über das Online-Banking und die VR BankingApp können **alle Zahlungen nachverfolgt und kontrolliert** werden. So haben Sie immer im Blick, wie viel Sie ausgegeben haben und wie viel Sie noch ausgeben können. Sollte Ihnen eine Buchung nicht richtig vorkommen, können Sie die Karte über den Sperrservice unter der Nummer 116 116 direkt sperren lassen. Auch bei Fragen hilft der Karten- und Sperrservice rund um die Uhr. »»

Attraktives Leistungsspektrum

Diese Vorteile sind bei allen Karten inklusive

- ✓ Weltweit bargeldlos bezahlen
- ✓ Kontaktlos und mobil bezahlen (Android, iOS) mit Smartphone und Smartwatch
- ✓ Weltweit Bargeld abheben
- ✓ Online-Einkäufe sicher abwickeln
- ✓ Benachrichtigungs-Service bei Karteneinsatz
- ✓ 3 % Cashback auf EVENTIM-Tickets[1]
- ✓ Bis zu 7 % Cashback bei Reisebuchungen[1]
- ✓ Eine Karte im Kontomodell „Komfort" und „Premium" inklusive
- ✓ Weltweiter Notfall-Bargeld- und Kartenservice
- ✓ Wunschmotiv wählbar

Nachhaltige Karte

Anstatt einer herkömmlichen Plastikkarte erhalten Sie die neue „Naturliebe Karte" aus natürlichem Material.

Abbildung der Kartenvarianten:
Oben ClassicCard (li.) und Naturliebe ClassicCard und unten GoldCard (li.) und Naturliebe GoldCard

1) Registrierung erforderlich.

Abbildungen: © Volksbank Raiffeisenbank

ClassicCard

Finanzielle Freiheit – jederzeit und überall

Die ClassicCard Kreditkarte bietet ein attraktives Leistungsspektrum (s. Seite 11).

Greifen Sie bei der Reisebuchung zur ClassicCard und schonen Sie Ihren Geldbeutel. Sie erhalten vier Prozent Reisebonus, wenn Sie über unser Reiseportal vr-meinereise.de buchen. Hier finden Sie eine große Auswahl an attraktiven Reiseangeboten und werden auf Wunsch individuell beraten.

Mehr Information und Online-Beantragung unter
www.vrbank-obb-so.de/classiccard

GoldCard

Goldene Zeiten für Alltag und Reise

Die GoldCard Kreditkarte im edlen Design bietet ein attraktives Leistungsspektrum (s. Seite 11) plus

- ein umfangreiches Versicherungspaket
- 18 mal kostenlos im Ausland Geld abheben

Mit den Versicherungsleistungen Ihrer GoldCard sind Sie im Fall einer Krankheit oder eines Unfalls auch im Ausland bestens geschützt. Viele Versicherungen für Ihren Auslandsaufenthalt sind im Leistungspaket Ihrer GoldCard enthalten.

Mehr Information und Online-Beantragung unter
www.vrbank-obb-so.de/goldcard

VR MeineReise

Bis zu 7 % Cashback bei Reisebuchung

Auf unserem Reiseportal finden Sie eine große Auswahl an Reiseveranstaltern wie booking.com oder den Luxusreiseclub Secret Escapes sowie Hotels, Ferienhäuser, Kreuzfahrten, Mietwagen und eine fachkundige Beratung. Mit exklusiven Vorteilen wie einem Cashback von vier Prozent füllen Sie nach Ihrem Urlaub automatisch Ihre Urlaubskasse wieder auf.

Mehr Informationen zum Reiseangebot unter
www.vr-meinereise.de

VR Entertain

EVENTIM-Tickets mit bis 3 % Cashback

VR Entertain ist das exklusive Entertainment-Portal für Kunden der Volksbanken Raiffeisenbanken. Sichern Sie sich Tickets für unvergessliche Konzerte, sportliche Highlights, Kino oder andere außergewöhnliche Events. Zur Auswahl stehen aktuell mehr als 200.000 Events in ganz Deutschland, die Sie jederzeit und überall bequem über VR Entertain buchen können.

Mehr Informationen zum Ticketangebot unter
www.vrbank-obb-so.de/vr-entertain

Bilder: © DZ BANK, DWP (AdobeStock) und Tropical studio (AdobeStock)

BasicCard

Die Karte für alle, die es gut haben wollen

Die BasicCard Debitkarte bietet ein attraktives Leistungsspektrum (s. Seite 11) plus

- Transparenz (nie mehr ausgeben, als man hat)
- jederzeitiges Aufladen von Guthaben

Ihre BasicCard funktioniert auf Guthabenbasis. So behalten Sie die Kontrolle über Ihre Ausgaben. Ihr Guthaben und den Status Ihrer Ausgaben können Sie bequem online, per App oder telefonisch abfragen.

Mehr Information und Online-Beantragung unter
www.vrbank-obb-so.de/basiccard

DirectCard

Volle Freiheit. Volle Kontrolle.

Die DirectCard Debitkarte bietet ein attraktives Leistungsspektrum (s. Seite 11) plus

- Transaktionen werden direkt vom Konto abgebucht
- Transparenz über Ihre Ausgaben

Anders als bei einer Kreditkarte wird bei Ihrer DirectCard jede Transaktion direkt von Ihrem Konto abgebucht. So behalten Sie immer den vollen Überblick über Ihre Ausgaben. Die gebuchten Umsätze und Ihren Kontostand können Sie zudem jederzeit einsehen.

Mehr Information und Online-Beantragung unter
www.vrbank-obb-so.de/directcard

Sie sehen: Die Kreditkarten der Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost **können so einiges**. Und dennoch sind alle Varianten verschieden. Verschaffen Sie sich auf diesen Seiten einen Überblick über unser Kartenangebot. Auch online unter www.vrbank-obb-so.de/kreditkarten-vergleichen können Sie ganz bequem die **Leistungen vergleichen**. Selbstverständlich helfen wir Ihnen gern bei der Auswahl der richtigen Karte. Sprechen Sie uns einfach an.

Unser Tipp

Nutzen Sie unser **VR Girokonto Komfort oder Premium**? Dann erhalten Sie eine ClassicCard, eine DirectCard oder eine BasicCard **kostenlos**. Bei der GoldCard beträgt die monatliche Gebühr statt 6 Euro nur 3,50 Euro. Probieren Sie unseren VR KontoFinder um herauszufinden, ob sich ein Kontowechsel für Sie lohnt. ■

Tobias Nitzinger
Filialleiter in Bad Reichenhall, Ludwigstraße

Wir bezahlen Ihre Kreditkarten-Rechnung.

Jeden Monat ein Gewinn

Machen Sie mit.

Laden Sie einfach Ihre Rechnung hoch! Unter allen teilnahmeberechtigten Rechnungen wird einmal im Monat ein Gewinner ermittelt. Je früher Sie Ihre Rechnung hochladen, desto größer sind Ihre Gewinnchancen – denn nicht gezogene Rechnungen bleiben im „Topf". Das Gewinnspiel endet am 31. Dezember 2022. Teilnahme ab 16 Jahren.

Jetzt mehr erfahren und Rechnung hochladen unter
www.vrbank-obb-so.de/rechnung-bezahlen

Bilder: © DZ BANK und Volksbank Raiffeisenbank

Ein Fest für die Zukunft

1,6 Millionen Euro für „Mission Miteinander" bereitgestellt

Die R+V Versicherung, einer unserer Verbundpartner der Genossenschaftlichen Finanzgruppe Volksbanken Raiffeisenbanken, blickt in diesem Jahr auf **100 Jahre Gemeinschaft, Zusammenarbeit und Unterstützung** zurück. Wir nutzen dies als Anlass, gemeinsam mit Ihnen nach vorne zu schauen. Denn wir möchten die **Zukunft gemeinsam gestalten**. Dabei steht uns die R+V Versicherung als verlässlicher Partner für umfassende Versicherungs- und Vorsorgelösungen stets zur Seite.

Zu ihrem Geburtstag möchte die R+V Versicherung etwas zurückgeben. Unter dem **Motto „Mission Miteinander"** werden gesellschaftlich relevante Themen aufgegriffen sowie Projekte gefördert, die Lösungen für elementare Probleme unserer Zeit bieten. Dazu stellt der Vorstand der R+V insgesamt **1,6 Millionen Euro** bereit.

Alles dreht sich dabei um die Themen

- Umwelt- und Klimaschutz
- Wirtschaft und Technik
- Soziales und Gerechtigkeit
- Bildung
- Gesundheit

Kurzum: Die R+V möchte mit der „Mission Miteinander" die **Welt ein kleines Stückchen besser** machen. Aus der Haltung „Du bist nicht allein" wird eine konkrete Handlung. Alles rund um die Mission lesen Sie online unter www.mission-miteinander.de.

Der Anspruch der R+V Versicherung ist heute genauso wie früher: „Damals, heute und in Zukunft gut versorgt und abgesichert." »»

100 Jahre R+V

Der Spezialist für Absichern und Vorsorgen

Die R+V Versicherung ist mit rund 8,8 Millionen Kunden, 16.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern und 26 Millionen versicherten Risiken einer der größten und erfolgreichsten Versicherer in Deutschland. 13.271 unserer Kunden sind auch Kunden der R+V Versicherung und profitieren damit vom Know-how unseres Verbundpartners. Mehr unter www.ruv.de.

Bilder: © R+V Versicherung

Versicherungen für Mitglieder
Seien Sie Teil einer starken Gemeinschaft

Was ist der Unterschied zwischen einem Kunden und einem Mitglied der Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost? **Mitglieder sind zugleich Teilhaber** ihrer VR Bank und genießen dadurch **besondere Vorteile**: eine lukrative jährliche Dividende, ein Mitspracherecht bei Entscheidungen über die Wahl der Vertreterversammlung und exklusive Rabatte bei diversen Produkten.

Den **Gedanken der Gemeinschaft leben** – das ist unser Antrieb. Wir stärken alle, die diese Mentalität teilen. Deshalb erhalten unsere Mitglieder – und die, die es noch werden möchten – **Versicherungen mit Preisvorteilen und umfangreichen Leistungspaketen**.

Alle Vorteile für Mitglieder im Überblick

- Mitglieder sind Teil einer Gemeinschaft, nicht nur einer Versicherung.
- Mitglieder profitieren von Beitragsvorteilen und besonderen zusätzlichen Leistungen.
- Mitglieder sparen bei der Gesundheitsvorsorge bis zu 39 Prozent[1] bei Krankenzusatzversicherungen.
- Mitglieder haben die Chance auf jährlich bis zu 10 Prozent Cashback auf gezahlte Beträge mit Mitglieder-Plus.

Mitglieder-Angebote: Vorteile in allen Lebensbereichen

Insgesamt **14 Versicherungen für Mitglieder** bietet die R+V Versicherung an. Mit ihnen sind die **wichtigsten Lebensbereiche abgedeckt**:

- Altersvorsorge
- Nachhaltige Absicherung von Einkommen und Familie
- Gesundheit und Pflege
- Absicherung von Sachwerten

Profitieren Sie von Preisvorteilen und Leistungspaketen, die nur Ihnen vorbehalten sind, denn als Mitglied sind Sie jemand ganz Besonderes. »»

1) Die Ersparnis gegenüber Tarifen für Nicht-Mitglieder ist nicht auf Dauer garantiert. Sie kann sich durch Beitragsanpassungen ändern oder entfallen.

MITGLIEDER-VERSICHERUNGEN

Mitgliedschaft:
Weil Gemeinschaft mehr schafft.

Schon gewusst? Als Mitglied der Volksbanken und Raiffeisenbanken haben Sie Zugang zu Versicherungsangeboten der R+V mit besonderen Vorteilen wie Cashback und Rabatten.

Mehr Informationen zum lukrativen Versicherungsangebot für Mitglieder unter
www.vrbank-obb-so.de/mitglieder-versicherungen

Du bist nicht allein.

Bilder: © R+V Versicherung

Mitglieder-Plus Cashback
Weil Gemeinschaft mehr schafft

Noch einen Schritt weiter geht die R+V Versicherung für Mitglieder beim **Programm „Mitglieder-Plus“**. Hier erhalten Mitglieder nicht nur die beschriebenen Preis- und Leistungsvorteile, sondern können auch noch **bis zu 10 Prozent** der gezahlten Versicherungsbeiträge des Jahres als **Cashback** zurückbekommen.

Das Angebot Mitglieder-Plus der R+V Versicherung gibt der Gemeinschaft etwas zurück, wenn es nur **wenige Schadenfälle in der Region** gab. Jedes Mitglied erhält dann **jährlich bis zu 10 Prozent der Beiträge** seiner jeweiligen Versicherung(en) zurück. So profitiert bei Mitglieder-Plus jeder von der Gemeinschaft – und die Gemeinschaft von jedem Einzelnen. Der Cashback-Day findet im März eines jeden Jahres statt. An diesem Tag werden alle Cashback-Beträge an Mitglieder der Volksbanken Raiffeisenbanken ausbezahlt. In diesem Jahr beläuft sich der Gesamtbetrag auf **12,5 Millionen Euro**.

Über 30.000 Euro Cashback für Mitglieder unserer Bank

Unsere Mitglieder-Plus-Kunden erhielten am 10. März 2022 eine **Rückzahlung von insgesamt 30.040,98 Euro**. Zum Vergleich: Im Vorjahr waren es knapp 24.700 Euro Cashback für unsere Mitglieder. Gemeinschaft zahlt sich für alle aus. Sichern Sie sich die Chance auf Cashback und lassen Sie sich zum Versicherungsangebot für Mitglieder gleich vor Ort beraten. »»

Alle für einen und einer für alle: *Diesen genossenschaftlichen Grundgedanken setzt die R+V Versicherung mit Mitglieder-Plus auf eine ganz moderne Weise um. Die R+V leistet nicht nur im Schadenfall, sondern auch dann, wenn bei den Mitgliedern der Bank weniger Schäden eintreten als kalkuliert.*

So funktioniert Mitglieder-Plus
Chance auf bis zu 10 Prozent Cashback

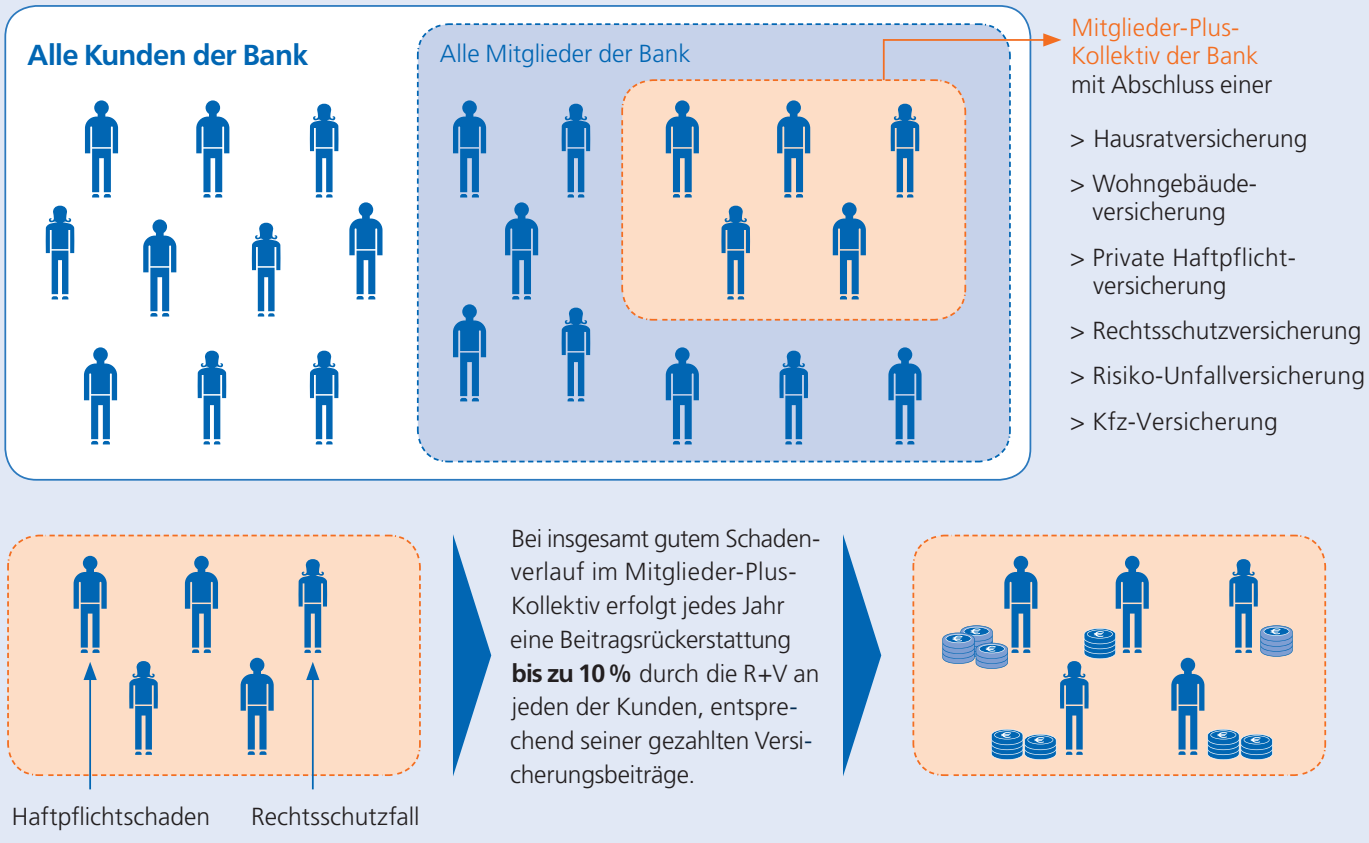


Abbildung: © R+V Versicherung

Ihre persönliche Versicherungsplanung
Der R+V VersicherungsCheck

Mit dem **VersicherungsCheck der R+V** stellen wir Ihre aktuelle Versicherungssituation auf den Prüfstand. Im Rahmen Ihrer persönlichen Versicherungsplanung finden wir gemeinsam heraus, welche Versicherungen sich für Ihre **individuellen Bedürfnisse** eignen. Ganz gleich, ob Sie fürs Alter vorsorgen, Ihre Sachwerte absichern oder Wohneigentum erwerben möchten. In einem persönlichen Informationsgespräch helfen wir Ihnen, **Einsparpotenziale zu erkennen** und die besten Versicherungen für Ihre individuelle Absicherung und Vorsorge zusammenzustellen.

Dauerhafte Optimierung Ihrer Vorsorgesituation

Im Rahmen der persönlichen Versicherungsplanung stellen wir Ihre Wünsche und Ziele Ihrer aktuellen Versicherungssituation gegenüber. Dabei decken wir gemeinsam **Versorgungslücken** auf und schließen Doppelversicherungen aus. Wir erkennen gegebenenfalls Einsparpotenziale und Möglichkeiten für die **Nutzung von staatlichen Förderungen**. So stellen wir eine kompetente und ganzheitliche Beratung für eine **Absicherung in allen Lebensphasen** sicher.

Sich gut aufgehoben fühlen
Leistung erhalten, wenn es darauf ankommt

Füreinander da zu sein ist in Zeiten wie diesen ein wichtiges Signal an unsere Kunden, um die aktuellen Herausforderungen zu meistern. Gerade jetzt, wo ein Unwetterereignis das nächste jagt, ist ein **umfassender Versicherungsschutz unumgänglich**.

Reparaturfreigaben sind speziell bei Großereignissen, wie beispielsweise beim Hochwasser im Juli 2021 im Berchtesgadener Land, bis zu einer gewissen Höhe **schnell und unbürokratisch** durch unseren Außendienst zu erteilen. Somit sind Sie **in Notsituationen handlungsfähig** und können Ihr Hab und Gut bestmöglich sichern.

Mit der passenden Versicherung sorgen Sie für Ihren **optimalen Schutz**. Ob für Ihr Auto, Ihre Gesundheit oder Ihre vier Wände – welche Versicherung sich für Ihren Bedarf eignet, erfahren Sie bei uns. ■

Judith Dumberger
Filialleiterin in Traunstein

Florian Beierl aus Berchtesgaden: *Einer von zahlreichen Betroffenen des Unwetters im Berchtesgadener Talkessel. Die R+V Versicherung hat ihm und seiner Familie schnell und unbürokratisch geholfen.*

Schnelle Hilfe
beim Juli-Unwetter in Berchtesgaden

Dass die R+V Versicherung der richtige Ansprechpartner in Schadensfällen ist, zeigt ein Beispiel unseres Kunden. Am 18. Juli 2021 führten die starken Regenfälle im Berchtesgadener Talkessel zu schlimmen Murenabgängen und Überschwemmungen. Florian Beierl und seine Familie waren direkt davon betroffen. Am Tag des Unwetters um 22:19 Uhr schrieb er eine E-Mail an seinen Ansprechpartner der R+V Versicherung, um den Schaden zu melden. Nur eine Stunde später hatte er bereits eine Antwort. Bereits eine Woche später erfolgte die Zusage über eine Vorauszahlung von 10.000 Euro, um die ersten finanziellen Schäden zu mildern.

„Ich bin begeistert von der schnellen und höchst professionellen Schadensabwicklung der R+V Versicherung. Herr Barleben hat sich direkt um unseren Fall gekümmert und wir fühlten uns bestens aufgehoben und betreut. Es ist gut, im Fall der Fälle solche Partner an seiner Seite zu wissen."

Florian Beierl

Schaden-Hotline der R+V Versicherung

Die zügige Schadensaufnahme und Beratung hat höchste Priorität, damit wir unseren Kunden schnellstmöglich helfen können. Wir sind hierfür gerüstet: Dies gilt für Ihre Ansprechpartner im R+V Außendienst und die R+V Vertriebsassistenz vor Ort. Sie können sich auch direkt an die Schaden-Hotline der R+V Versicherung wenden:

0800 533-1111[1] (innerhalb Deutschland)
+49 611 1675-0507 (aus dem europ. Ausland)

Die Hotline ist rund um die Uhr für Sie erreichbar – auch an Sonn- und Feiertagen.

1) Kostenfrei aus allen deutschen Mobilfunk- und Festnetzen.

Bild: © Florian Beierl

Gemeinsam ein gutes Leben gestalten

Regionalität, Qualität, Service und Verantwortung

Regionale Lebensmittel: *Renate Brunner (rechts), Marktleiterin in Fridolfing, präsentiert mit Stolz die frischen Tomaten unseres regionalen Lieferanten. Besuchen Sie unsere Märkte, wir haben noch viele regionale Schmankerl im Sortiment.*

Raiffeisen-Märkte – Vielfalt, die überzeugt. Bei uns erhalten Sie **hochwertige Lebensmittel** aus der Region – für den Geschmack und die Gesundheit. Nach den Märkten in Siegsdorf und Petting wurde jetzt auch die **Neugestaltung und Modernisierung der Lebensmittelabteilung** im Lagerhaus Fridolfing fertiggestellt.

Seit Beginn der Pandemie, mit all ihren Auswirkungen, waren unsere Lagerhäuser mit den Lebensmittelabteilungen eine **wichtige Anlaufstelle** für unsere Kunden. Viele waren erstaunt von unserem **umfangreichen Sortiment an regionalen Produkten**. Wir bedienen mit unseren Waren nicht nur Landwirte, Handwerker, Tierfreunde und Hobbygärtner. Unser Sortiment bietet eine reichhaltige Auswahl an hochwertigen Lebensmitteln, Getränken und sämtlichen Dingen des täglichen Bedarfs. Durch den **Umbau im Markt Fridolfing** haben wir jetzt noch mehr Platz für genau diese Produkte geschaffen.

Bei der Auswahl der Lieferanten achten wir nicht nur auf den Preis. Das **Gesamtpaket aus Qualität, Regionalität, Kundenbeziehung und Preis** muss stimmen. Es dürfen weder für den Kunden, noch für den Lieferanten weite Anreisewege entstehen. In unseren **neuen Kühlregalen** findet jeder Kunde etwas nach seinem Geschmack, denn jeder unserer Lieferanten bietet Einzigartiges an.

Das Mehl der Aichermühle Eizing, die Brotmischungen von Chiemgau-Korn, der Baumann-Senf, die Tomaten aus Kirchweidach, das Bier aus Bad Reichenhall, Schönram und Traunstein. All diese Artikel haben eines gemeinsam: Sie werden nicht über tausende Kilometer geliefert, sie sind nicht abhängig von Containerauslastungen auf gigantischen Schiffen und die Herstellbedingungen müssen nicht in Frage gestellt werden. Diese Produkte werden **in unserer Region für die Menschen vor Ort** aus hochwertigen Rohstoffen hergestellt – und das schmeckt man auch.

In Zeiten, in denen die Globalisierung für ein grenzenloses Warenangebot überall und zu jeder Zeit sorgt, konzentrieren wir uns auf die **ursprünglichen Stärken der Regionalität, der Kundennähe und der kurzen Wege**. Diese Überzeugung hat uns gelehrt, dass sich die »»»

Bilder Seiten 18/19: © Volksbank Raiffeisenbank

regionale Anbindung als belastbarer darstellt, als sämtliche brüchige Lieferketten der nur auf Gewinnmaximierung ausgelegten internationalen Konzerne. Bei uns wird die Region durch Menschen aus der Region versorgt. Bewährte Produkte von bekannten Mitarbeitern im traditionellen Lagerhaus einkaufen – an dieser **Beständigkeit** konnte auch die Corona-Pandemie nichts verändern.

Neue Waschanlage in Petting
Modern, effizient und preiswert

Seit der Eröffnung unseres Standortes in Petting am Waginger See mit einer angegliederten Tankstelle und einer Waschanlage im Jahr 2016 hat sich viel getan. Das **Wasch-Angebot ist nach wie vor sehr beliebt** und einer der Gründe, warum unsere Kunden in unser Lagerhaus nach Petting kommen. Über **40.000 Wäschen** hat die Anlage seit der Eröffnung absolviert.

Die Beliebtheit des Standortes Petting ließ den Entschluss reifen, dort **wieder zu investieren** und die bestehende Waschanlage durch eine **neue, modernere Version** auszutauschen. Diese Investition ist für unsere Kunden, für die Zukunft und für die Umwelt. Anfang März ging die neue Waschanlage in Betrieb. Maximale Ergebnisse bei gleichzeitigem **Einsparen von Strom und Wasser** – das ermöglicht die neue Anlage des Premiumherstellers Christ. Sie ist zudem leiser als das Vorgängermodell, denn das neue strömungsoptimierte Trocknungssystem arbeitet um **15 Prozent effizienter und leiser** als normale Gebläse.

Durch die hohe Beliebtheit und die gute Erreichbarkeit des Lagerhauses bilden sich bei schönem Wetter lange Schlangen vor der Waschanlage. Die Multitasking-Fähigkeit der neuen Anlage sorgt dafür, dass sich die Waschzeit um bis zu 45 Prozent bei vergleichbaren Rahmenbedingungen verkürzt. Das PROTECT SHINE Premium Wachs vereint eine effektive Langzeitkonservierung mit einem sofortigen „Repair"-Effekt. Die neue Waschanlage wurde **für höchste Ansprüche entwickelt** und vereint beste Waschergebnisse mit Nachhaltigkeit. Kommen Sie vorbei und probieren Sie unsere neue Anlage aus. ■

Roland Petzke
Raiffeisen Waren GmbH Oberbayern Südost

Exklusiv für Mitglieder
Testen Sie unsere neue Waschanlage

Bei Vorlage Ihrer goldenen girocard, die Sie als Mitglied der VR Bank ausweist, erhalten Sie bis 14. April **25 % Nachlass auf unsere Premiumpflege**.

Mehr Informationen zu unseren Waschprogrammen unter www.vr-lagerhaus-obb-so.de/waschprogramme.

Das Angebot gilt nur während den Öffnungszeiten des Lagerhauses in Petting.

Neue Waschanlage in Betrieb genommen: *Michael Oellerer (re.), Mitarbeiter im Lagerhaus Petting, freut sich gemeinsam mit unserem ersten Autowasch-Kunden über das blitzblanke Ergebnis.*

Großspende für die Kliniken Südostbayern

Aus der Region, für die Region

Bei der symbolischen Übergabe des Spendenschecks (v. l.): *Direktor Josef Frauenlob, Dr. Uwe Gretscher und Direktor Jürgen Hubel. Die Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost und die Bürgerstiftungen Traunsteiner Land und Berchtesgadener Land spendeten 100.000 Euro für die Kliniken.*

Die **Leistung**, die in den Kliniken seit knapp zwei Jahren für die Region erbracht wird, haben die Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost und die Bürgerstiftungen Traunsteiner Land und Berchtesgadener Land **mit großem Respekt gewürdigt**. Im Dezember 2021 spendeten sie deshalb **100.000 Euro** an die Kliniken Südostbayern.

Die Freude bei den Kliniken Südostbayern war groß. Für den Einsatz der Gelder wurde sofort ein guter Zweck gefunden. Viele **Mitarbeiter auf den Covid-Stationen** sind in den Kliniken bereits seit Monaten im Dauereinsatz und arbeiten unter kaum vorstellbaren **körperlichen und psychischen Belastungen**. Gerade diesen Mitarbeitern sollte **eine besondere Anerkennung** zukommen. Gutscheine der Initiative Regional-Gutschein wurden gekauft und zur Weihnachtszeit verteilt.

Dr. Uwe Gretscher, Vorstandsvorsitzender der Kliniken Südostbayern, zeigte sich hocherfreut, dass den **Klinikmitarbeitern** nun mit der Spende zum Jahresende **noch einmal eine ganz besondere Freude** gemacht wurde: „Es ist uns ein Anliegen allen Mitarbeitern, die im Kampf gegen die Pandemie ganz vorne stehen und Außergewöhnliches leisten, mit dieser Geste Respekt zu zollen und ihnen für ihren unerschütterlichen Zusammenhalt zu danken. Mit den **Regional-Gutscheinen** können wir das auch entsprechend verorten und damit auch unsere **Verbundenheit mit der Region** zeigen. Damit unterstützen wir auch die lokalen Gewerbe, die von der Pandemie betroffen sind. Das ist auch Ausdruck eines solidarischen Miteinanders, das vielen in der Region zugutekommt."

Zur Spendenübergabe waren Josef Frauenlob, Vorstandsvorsitzender, und Jürgen Hubel, stellvertretender Vorstandsvorsitzender, von der Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost an das Klinikum Traunstein gekommen.

Josef Frauenlob, der auch in seiner Funktion als Vorstand der Bürgerstiftung Berchtesgadener Land gekommen war, brachte seinen **Respekt für die Leistung der Kliniken** zum Ausdruck: „Mit unserer Zuwendung möchten wir unsere **Bewunderung für die medizinischen Fachkräfte und Pflegekräfte** in den Kliniken unserer Region ausdrücken, deren aufopfernde Arbeit nicht hoch genug geschätzt werden kann. Ihnen verdanken wir, dass unser Gesundheitssystem unter der hohen Belastung nicht kollabiert ist. Wir begrüßen es sehr, dass sich Geschäftsleitung und Arbeitnehmervertretung der Kliniken Südostbayern entschlossen haben, die Zuwendung in Form von Regional-Gutscheinen vorzunehmen. So verbleibt die **Wertschöpfung in der Region** und kommt unseren heimischen Betrieben zugute." »»

Bild: © Volksbank Raiffeisenbank

REGIONAL GUTSCHEIN

Die Initiative Regional-Gutschein **fördert** gemeinsam mit der Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost die **regionale Wirtschaft in den Landkreisen Berchtesgadener Land und Traunstein**. Sie wurde gegründet, um Anbietern aus dem Voralpenland die Möglichkeit zu bieten, Wertgutscheine zu verkaufen und so die Zeit der Einnahmeausfälle zu überbrücken, die ihnen durch die pandemiebedingten Schließungen entstanden. Die Gutscheine können bei den teilnehmenden Anbietern eingelöst werden. Darunter fallen zum Beispiel Ladengeschäfte, gastronomische Einrichtungen, Hotels, Museen und Veranstalter, aber auch einzelne Künstler und andere Kulturschaffende.

Jürgen Hubel, der auch als Vorstand der Bürgerstiftung Traunsteiner Land fungiert, bekräftigte abschließend noch einmal die **tragende Rolle des Gesundheitswesens in der Gesellschaft**: „Die Corona-Pandemie hat uns vor Augen geführt, wie wichtig der unermüdliche Einsatz der Mitarbeiter in den Krankenhäusern ist. Wir möchten mit den bereitgestellten Regional-Gutscheinen einen Beitrag zur Wertschätzung leisten. Diese Leistung verdient Anerkennung, Dank und Respekt."

Bei der symbolischen Scheckübergabe (v. l.): *Vorstandsreferent Johann Praxenthaler, Elisabeth Sinzinger (Leiterin der Salzachklinik Fridolfing), Kurt Stemmer (2. Vorstand des Fördervereins Salzachklinik Fridolfing e.V.) und Robert Aigner (1. Vorstand des Fördervereins Salzachklinik Fridolfing e.V.).*

Um auch den Mitarbeitern der **Salzach-Klinik in Fridolfing** eine Freude zu bereiten, setzte der Förderverein der Klinik das Projekt in ähnlicher Form um. Die Volksbank Raiffeisenbank spendete **3.000 Euro**, die vom Förderverein noch verdoppelt wurden und so konnten 6.000 Euro an die Leitung übergeben werden. So erhielten die Mitarbeiter als **Dank für ihren Einsatz während der Pandemie** mit einer Gehaltsauszahlung eine **großzügige Prämie**. Die Leiterin der Salzachklinik, Elisabeth Sinzinger, bedankte sich im Namen der Mitarbeiter recht herzlich und teilte bei der symbolischen Scheckübergabe mit, dass sich die Mitarbeiter riesig über die Unterstützung gefreut haben.

6.000 Euro für Familien in Not

Im Herbst beginnen bei Silvia Waldhutter bereits die Vorbereitungen. Sie sammelt Material, aus dem sie dann wunderschöne Dekoartikel bastelt. Die selbst erstellten Artikel verkauft sie an Freunde, Verwandte, Bekannte und Interessierte. Diese Aktion ist mittlerweile zur **Tradition geworden**. Den Erlös aus dem Verkauf spendet Silvia Waldhutter immer an die Bürgerstiftung Berchtesgadener Land. In diesem Jahr wurde eine **Spende über 2.000 Euro** überwiesen.

Große Freude bei allen Beteiligten (v. l.): *Daniela Pfnür (Caritas BGL), Silvia Waldhutter, Siegfried Reichenberger (Möbel Reichenberger), Rosmarie Baumgartner (Kinderkrebshilfe BGL + TS) und Josef Frauenlob (Bürgerstiftung BGL).*

Und damit noch nicht genug. Der Arbeitgeber von Silvia Waldhutter, **Möbel Reichenberger**, unterstützte 2021 die Aktion und **spendete 3.000 Euro** an die Bürgerstiftung. So standen 5.000 Euro zur Vergabe zur Verfügung. Die Bürgerstiftung Berchtesgadener Land stockte den Betrag noch mal um 1.000 Euro auf, sodass zwei Spendenschecks in Höhe von insgesamt 6.000 Euro übergeben werden konnten.

4.500 Euro wurden über die Caritas an **hilfsbedürftige Familien im Berchtesgadener Land** gespendet. Die **Kinderkrebshilfe BGL + TS** erhielt eine Spende über 1.500 Euro für die Unterstützung betroffener Familien. Die Spendenempfänger waren unendlich dankbar für diese Unterstützungen und bedankten sich bei der symbolischen Scheckübergabe ganz herzlich bei Silvia Waldhutter, Siegfried Reichenberger und Josef Frauenlob. ■

Katharina Moderegger
Geschäftsführerin der Bürgerstiftungen

Bilder: © Volksbank Raiffeisenbank

In starker Gemeinschaft Morgen gestalten
„Eine Ausbildung in der Bank ist fair, abwechslungsreich und viel moderner, als man denkt."
Laurell Nill, Auszubildender

Vielleicht auch deine Bank für´s Leben

Eine Bank – vier Ausbildungsberufe

„Wer nicht mit der Zeit geht, geht mit der Zeit." Diese wahren Worte haben wir uns zu Herzen genommen. Neben ausgebildeten Bankern ist es für unsere Bank ebenfalls wichtig, **weitere Experten auszubilden**. Deshalb wurden für den Ausbildungsstart 2022 **drei weitere Ausbildungsmöglichkeiten** für Absolventinnen und Absolventen mit aufgenommen.

Kaufmann (m/w/d) für Büromanagement

Diese Ausbildungsrichtung ist perfekt für alle, die Abwechslung schätzen, gern mit Menschen arbeiten und dabei gut organisiert sind und immer die Zahlen mit im Blick haben. Kaufleute für Büromanagement **organisieren und bearbeiten alle bürowirtschaftlichen Aufgaben**. Sie erledigen kaufmännische Tätigkeiten und arbeiten dabei eng mit unterschiedlichen Teams zusammen. In der Bank konkret bedeutet dies, dass Auszubildende in dieser Richtung im **Schwerpunkt Kundenservice** eingesetzt werden. Weitere Stationen während der Ausbildung sind die **Abteilungen Unternehmensservice und Vertriebsservice/Marketing**. Nach der Ausbildung gibt es dann verschiedene Entwicklungsmöglichkeiten, beispielsweise im Kundenservice oder in internen Abteilungen.

Kaufmann (m/w/d) für Dialogmarketing

Wenn **Kundenkontakt** auf der Prioritätenliste der Ausbildung ganz oben steht, dann ist diese Ausbildungsrichtung definitiv einen Gedanken wert. Der Schwerpunkt liegt hier nämlich in der Kundengewinnung, -betreuung und -bindung. Die Ausbildungszeit wird vorrangig in unserem **VR Service**, der telefonischen Anlaufstelle für alle Kundenanfragen, absolviert. Ziel ist es, gemeinsam mit den Kolleginnen und Kollegen unsere **digitalen Angebote und Services kontinuierlich weiterzuentwickeln**. Eine sehr spannende Ausbildung mit klarem Ziel: Den **Kontakt zu unseren Kunden** stetig verbessern.

Kaufmann (m/w/d) für Digitalisierungsmanagement

Hier sprechen wir von einem Ausbildungsberuf mit sicherer Zukunft. Bei dieser Ausbildungsrichtung wird das kaufmännische Fachwissen mit dem **Know-how rund um das Thema IT** ideal verbunden. Bereits während der Ausbildung ist es möglich, bei der **Entwicklung, Umsetzung und Betreuung der IT-Systeme** unserer Bank mitzuwirken und eng mit den Experten der Abteilung IT & Prozesse zusammenzuarbeiten. Nach der Ausbildung stehen viele Wege offen. Einsatzmöglichkeiten sind beispielsweise im **Prozess- und Datenmanagement**, in der **IT-Administration** oder in unserem Team **Electronic Banking**. Wer also eine gewisse IT-Affinität besitzt, sich gern mit Datenmanagement und Prozessen auseinandersetzt und das alles mit einer kaufmännischen Ausbildung kombinieren möchte, ist in dieser Ausbildungsrichtung genau richtig.

Für den **Ausbildungsstart 2022** nehmen wir gern noch Bewerbungen für alle Ausbildungsrichtungen entgegen. Mehr erfahren Sie unter www.vrbank-obb-so.de/karriere. Wir freuen uns auf viele Bewerbungen. ■

Anja Villis
Personalmanagement

Bilder Seiten 22/23: © Volksbank Raiffeisenbank

Ausbildungsende: *[1] Yvonne Absmann, Trainee Privatkundenberatung, [2] Jonathan Anthuber, Trainee Privatkundenberatung, [3] Sophia Haas, VR Service, [4] Valentino Lozano-Cekuta, Trainee Privatkundenberatung, [5] Chantal Koppenleitner, Kundenservice Bischofswiesen, [6] Alicia Mair, Trainee Privatkundenberatung, [7] Jakob Mooser, Kundenservice Waging am See, [8] Luca Öztunc, Trainee Gewerbekundenberatung, [9] Adrian Pastötter, Trainee Privatkundenberatung, [10] Marcel Roth, Trainee Privatkundenberatung und [11] Lisa-Marie Wossilat, Trainee Privatkundenberatung.*

Willkommen im Team: *[12] Kristina Roth, Kundenservice Berchtesgaden, [13] Michael Schild, Vertriebsentwicklung, [14] Gabriel Stepinac, Ausbildung Bankkaufmann, [15] Franziska Stiglmeir, VR Immo Hausverwaltung, [16] Isabella Zauner, Kundenservice Filiale Waging am See und [17] Sabrina Helmberger, Lagerhaus Fridolfing.*

Karriereschritte: *[18] Armin Balzer, Teamleitung Vermögensmanagement, [19] Maria Böttrich, Firmenkundenberatung Berchtesgaden, [20] Antonia Daxberger, Gewerbekundenberatung Freilassing, [21] Barbara Dietlinger, Privatkundenberatung Piding, [22] Adrian Egert, Firmenkundenberatung Ainring, [23] Philipp Hagenauer, Teamleitung Finanzierungsmanagement, [24] Stefan Helmer, Co-Bereichsleitung Marktbereich Süd/Ost, [25] Barbara Hinterbrandner, Gewerbekundenberatung Berchtesgaden, [26] Susanne Koziel, stv. Teamleitung VR Service, [27] Kathrin Janssen, Kundenberatung Berchtesgaden, [28] Tobias Nitzinger, Filialleitung Bad Reichenhall, Ludwigstraße, [29] Michael Unterreiner, Vertriebsentwicklung.*

Hier könnte Ihr Portrait-Foto sein: *[30] Werden auch Sie Teil unseres Teams. Mehr Informationen zu unseren aktuellen Ausbildungs- und Stellenangeboten unter www.vrbank-obb-so.de/karriere.*

◯ **Ja**, ich wünsche kostenlose Informationen zu folgenden Themen:

.....

.....

◯ **Ja**, ich habe das VR Kreuzworträtsel (Rückseite) gelöst und möchte am Gewinnspiel teilnehmen.

◯ **Ja**, ich möchte das VR Journal künftig als ePaper beziehen (E-Mail).
Falls gewünscht bitte ankreuzen und Kontaktdaten inklusive Mailadresse notieren bzw. unter www.vrbank-obb-so.de/vrjournal-digital registrieren.

Meine Kontaktdaten

Name, Vorname .....

Straße .....

PLZ/Ort .....

E-Mail ..... Telefon/Handy ..... Erreichbar ab .....

Das Porto übernehmen wir für Sie

Deutsche Post
WERBEANTWORT

Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost eG
Postfach 2161
83423 Bad Reichenhall

Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost eG | Postfach 2161 | 83423 Bad Reichenhall

VR Kreuzworträtsel

3x eine **Smartwatch** zu gewinnen.

Apple Watch Series 7 (Abb. ähnlich)

Galaxy Watch 4 (Abb. ähnlich)

Hautausschlag		Annahmeerklärung (Wechsel)		Börsenwesen: z. Nennwert (it.)		Warenabsatz	Hauptstadt v. Arizona (USA)	Teil des Weinstocks	Raubkatze	durchschreitb. Flussstelle
Hauptheiligtum des Islams	►				(3)	akademischer Titel (Kurzw.)	►			
Abk.: norweg. Krone	►		(4)	beinahe	►					
►				gelehrt durch Bücher		Gaststättenangestellter	►			
Vorsatz: Zehntel e. Maßeinheit	griech. Gott, Sohn der Leto		innerlich erfüllt	►						(5)
Obstart	►					Atmungsorgan		Zauberwort in „1001 Nacht“		Abk.: European Exchange
►			Kaufmannssprache: heute		Verzeichnis Flachs	►				
Abk.: Dioptrie		aufs Beste ausgestattet (2 Wörter)	►						ital. Klosterbruder (Kurzw.)	
mieten, pachten (engl.)	►			(1)			Abk.: Schweizer Franken	►		
Arbeitsgruppe; Zahlenreihe		kochfertiges Erzeugnis	►							
►							Lausbub bei Wilhelm Busch	(2)		s1111-38

Bilder: © Apple Inc., Samsung und Volksbank Raiffeisenbank

VR Kreuzworträtsel

Das Lösungswort lautet

Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost eG

Meine Bank für's Leben

(1) (2) (3) (4) (5) bezahlen

Senden Sie uns Ihr Lösungswort per E-Mail an **vr-journal@vrbank-obb-so.de** oder lassen Sie uns die ausgefüllte **Antwortkarte** zukommen. Einfach in einer unserer Filialen abgeben oder per Post an uns senden. Das Porto übernehmen wir für Sie. **Einsendeschluss** ist der 15. Mai 2022.
Wir wünschen Ihnen viel Glück!

Unter allen richtigen Einsendungen verlosen wir drei mal eine Smartwatch, wahlweise eine Apple Watch Series 7 (iOS) oder Galaxy Watch 4 (Android). Keine Barauszahlung möglich. Mobiles Bezahlen mit Smartphone oder Smartwatch. Mehr erfahren unter www.vrbank-obb-so.de/mobiles-bezahlen.

Der Rechtsweg ist ausgeschlossen. Mitarbeiter der Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost eG und ihrer Tochterunternehmen können nicht teilnehmen. Gewinner VR Journal November 2021: Je ein Fondsguthaben von 500 Euro bei der Union Investment ging an Christoph Deubler (Fridolfing), Volker Schuhböck (Saaldorf-Surheim) und Elisabeth Wimmer (Trostberg). Herzlichen Glückwunsch!

Lösungswort November 2021

MENSCH